Points à éclaircir — salarié F

LINDBERGH FORMATION — 16 rue de Maillé, 91310 Montlhéry · RCS Evry 817 946 114

Document établi le 09/11/2026

Page de préparation · document fictif

Document fictif — exemple de démonstration

Ce document est produit par le site Blue Lemon Agent pour illustrer ce qu'un agent IA remet à ses utilisateurs. Les sociétés, dossiers, montants et personnes qui y figurent sont inventés. Il n'a aucune valeur juridique, comptable ni commerciale.

Document fictif, produit pour la démonstration. **Aucune ligne de cette page ne porte d'appréciation** : chaque point est fait de deux éléments consignés et d'une question.

Les quatre points, en trois parties chacun

Fait consigné	Le second fait	La question à poser
Objectif du 14/03/2025 — mise en service chez deux clients *(compte rendu d'entretien)*	**Deux mises en service au nom de F**, 06/06 et 12/09 *(outil d'intervention)*	**Ces deux interventions sont-elles celles de l'objectif ?**
Demande de formation du 02/02/2025 *(registre des demandes)*	**Aucune réponse écrite** — 14 mois *(registre des demandes)*	**Quelle suite lui donne-t-on, et qui la signe ?**
Rattachement à une seconde équipe le 01/09/2025 *(note d'organisation)*	**Fiche de poste inchangée depuis le 12/04/2023** *(dossier du poste)*	**Le périmètre écrit correspond-il au travail réel ?**

LINDBERGH FORMATION — Blue Lemon Agent — RCS Évry 817 946 114 —
Mentions légales : bluelemonagent.ai/mentions-legales

Fait consigné	Le second fait	La question à poser
Objectif recopié à l'identique sur deux comptes rendus consécutifs	**Le second est daté du jour de l'entretien**	**Cet objectif a-t-il été rediscuté, ou reconduit ?**

> **« Objectif non atteint » n'apparaît nulle part, et c'est volontaire.** Écrire l'écart, c'est déjà l'évaluer. La page donne les deux faits ; la conclusion s'écrit dans la pièce, par le manager.

Les neuf conclusions déguisées, et ce qui les arrête

Mesure	Campagne 2025	Campagne suivante
Préparations produites	**118**	**118**
Points portant une conclusion déguisée	**9** — 7,6 %	**0**
Verbes refusés avant remise	Aucun	**atteint · insuffisant · satisfaisant · en retard**
Source affichée sur chaque point	Partielle	**Systématique**

Ce que la campagne rend aux managers

Poste	Calcul	Total
Entretiens de la campagne	**118**	—
Recherche dans les dossiers, avant chaque entretien	**41 minutes**	—
Temps rendu	118 × 41 min = **4 838 minutes**	**Plus de 80 heures**

LINDBERGH FORMATION — Blue Lemon Agent — RCS Évry 817 946 114 —
Mentions légales : bluelemonagent.ai/mentions-legales

Poste	Calcul	Total
Points remis devant quelqu’un	**14 demandes de formation** sans réponse écrite	**Toutes reposées**

> **Demandez une démonstration avec vos propres documents**
> Ce document est un exemple fictif. Pour voir l'agent travailler sur vos propres documents, demandez une démonstration depuis sa fiche.
> https://bluelemonagent.ai/entreprises/cas-usage/assistant-de-preparation-dentretiens-rh

Portée de ce document : le service exploité par Blue Lemon Agent. Pour un agent déployé chez vous, la localisation applicable est celle de l'architecture décrite au devis et vérifiée avant mise en service ; l'exécution locale n'est annoncée que pour la configuration explicitement décrite et recettée au devis ; l'isolation applicable dépend du mode de déploiement décrit au devis, aucune isolation dédiée n'étant présumée ; les mécanismes de chiffrement en transit et au repos, leurs composants et la gestion des clés sont ceux documentés pour l'architecture retenue ; les rôles et permissions sont configurés et recettés pour les identités et systèmes effectivement raccordés ; les événements journalisés, leur contenu, leur durée de conservation et leurs accès sont définis pour le déploiement retenu.