Cadre technique — où vivent vos données prospects

LINDBERGH FORMATION — 16 rue de Maillé, 91310 Montlhéry · RCS Evry 817 946 114

Document établi le 09/11/2026

Hébergement, accès, journal et réponse à une demande d'origine · document fictif

Document fictif — exemple de démonstration

Ce document est produit par le site Blue Lemon Agent pour illustrer ce qu'un agent IA remet à ses utilisateurs. Les sociétés, dossiers, montants et personnes qui y figurent sont inventés. Il n'a aucune valeur juridique, comptable ni commerciale.

Document fictif, produit pour la démonstration. **L'inférence locale, c'est le modèle qui calcule sur la machine de l'entreprise :** le texte d'un message ou la fiche d'un lead ne traverse aucun réseau extérieur pour être traité. C'est la première des deux voies possibles ; la seconde est une ressource isolée hébergée en France.

Les deux voies, et ce qu'elles garantissent l'une comme l'autre

Garantie	Inférence locale	Ressource isolée hébergée en France
Données prospects hors du réseau de l'entreprise	**Aucune sortie**	France, sous droit français
Transfert hors Union européenne	**0**	**0**
Une exposition au Cloud Act et au FISA 702 laissée sans examen	**Aucune**	**Aucune**, y compris lorsqu'un acteur américain héberge en Europe

Garantie	Inférence locale	Ressource isolée hébergée en France
Mutualisation avec une autre entreprise	Sans objet	**Aucune — aucun concurrent ne partage l'environnement**
Entraînement d'un modèle avec vos échanges	**Jamais**	**Jamais**

Accès et traçabilité

Dispositif	Ce qu'il fait
Chiffrement en transit et au repos	Fichiers prospects, messages et journaux
Accès par rôle	*Les droits suivent la fonction :* **un commercial ouvre les leads de son secteur, pas le fichier complet ni les marges**
Journal des envois	**Qui, quand, quel texte, quelle origine d'adresse, quel motif de sortie**
Journal des accès	Chaque consultation de fiche, horodatée

À quoi sert concrètement le journal

Une personne écrit pour demander d'où l'entreprise tient son adresse. **La réponse se produit en dix minutes :** la ligne du journal donne la source exacte, la date du recueil, les messages envoyés et le lien de refus qui accompagnait chacun d'eux. **Cette demande arrive en moyenne trois fois par trimestre chez une maison de la taille de Marnex** — et c'est le seul moment où l'on mesure la différence entre une prospection tenue et une prospection improvisée.

> **L'argument commercial, et il ne s'invente pas :** sur les deux derniers appels d'offres de contrats-cadres de maintenance auxquels Marnex a répondu, **l'hébergement des données en France était un critère noté. L'entreprise a pu**

LINDBERGH FORMATION — Blue Lemon Agent — RCS Évry 817 946 114 —
Mentions légales : bluelemonagent.ai/mentions-legales

répondre par écrit, pièce à l'appui, au lieu d'une déclaration sur l'honneur.

Voie retenue — inférence locale ou ressource isolée hébergée en France : _____

Durée de conservation des journaux d'envoi souhaitée : _____

Demandez une démonstration avec vos propres documents

Ce document est un exemple fictif. Pour voir l'agent travailler sur vos propres documents, demandez une démonstration depuis sa fiche.

https://bluelemonagent.ai/entreprises/cas-usage/agent-qualification-scoring-relance-multicanal

Portée de ce document : le service exploité par Blue Lemon Agent. Pour un agent déployé chez vous, la localisation applicable est celle de l'architecture décrite au devis et vérifiée avant mise en service ; l'exécution locale n'est annoncée que pour la configuration explicitement décrite et recettée au devis ; l'isolation applicable dépend du mode de déploiement décrit au devis, aucune isolation dédiée n'étant présumée ; les mécanismes de chiffrement en transit et au repos, leurs composants et la gestion des clés sont ceux documentés pour l'architecture retenue ; les rôles et permissions sont configurés et recettés pour les identités et systèmes effectivement raccordés ; les événements journalisés, leur contenu, leur durée de conservation et leurs accès sont définis pour le déploiement retenu.