Fichier de 4 000 contacts — croisé au CRM

LINDBERGH FORMATION — 16 rue de Maillé, 91310 Montlhéry · RCS Evry 817 946 114

Document établi le 09/11/2026

Document fictif

> **Document fictif — exemple de démonstration**
> Ce document est produit par le site Blue Lemon Agent pour illustrer ce qu'un agent IA remet à ses utilisateurs. Les sociétés, dossiers, montants et personnes qui y figurent sont inventés. Il n'a aucune valeur juridique, comptable ni commerciale.

> **Document fictif**, produit pour la démonstration. **Aucun envoi n'est parti.** Le croisement au CRM se fait avant le premier message, pas après le premier retour.

Ce que le croisement donne

Segment	Contacts	Ce que ça change
Déjà au CRM	**410**	Un message de premier contact serait le plus faible possible
dont échange dans les 12 mois	**63**	**Vous leur parliez il y a six mois**
Anciens clients	**78**	Un autre message, et un autre interlocuteur
Cible fine, avec signal récent	**140**	**Exploitables aujourd'hui**
Reste	3 372	En attente de la réponse du fournisseur

> **63 contacts du fichier acheté vous parlaient il y a moins d'un an.** Leur envoyer un message de prospection à froid est le seul cas où l'automatisation fait objectivement pire qu'un humain qui aurait regardé.

Ce qui a été mesuré sur les 410 déjà connus

Mesure	Valeur	Extrapolation prudente sur 4 000
Adresse différente de celle du CRM	**97 sur 410**	≈ 24 %
A changé de poste selon vos notes	**31 sur 410**	≈ 8 %
Identique et à jour	282 sur 410	≈ 69 %

> **Un quart d'adresses obsolètes n'est pas seulement un gâchis : c'est un risque pour vos envois suivants.** Un fort taux de rebond dégrade la réputation du domaine d'envoi — et les 140 bons contacts partent en indésirable avec les autres.

Les 140, et ce qui les qualifie

Critère	Nombre
Taille d'entreprise dans votre cible	140
Secteur dans votre cible	140
Signal récent : ouverture de poste	**61**
Signal récent : levée de fonds	**44**
Signal récent : changement de direction	**35**

La séquence préparée sur ces 140 mentionne le signal dans la première phrase. C'est ce qui distingue un message personnalisé d'un message avec un prénom au bon endroit.

LINDBERGH FORMATION — Blue Lemon Agent — RCS Évry 817 946 114 —
Mentions légales : bluelemonagent.ai/mentions-legales

Demandez une démonstration avec vos propres documents

Ce document est un exemple fictif. Pour voir l'agent travailler sur vos propres documents, demandez une démonstration depuis sa fiche.

https://bluelemonagent.ai/entreprises/secteurs/agent-ia-services-aux-entreprises

---

Portée de ce document : le service exploité par Blue Lemon Agent. Pour un agent déployé chez vous, la localisation applicable est celle de l'architecture décrite au devis et vérifiée avant mise en service ; l'exécution locale n'est annoncée que pour la configuration explicitement décrite et recettée au devis ; l'isolation applicable dépend du mode de déploiement décrit au devis, aucune isolation dédiée n'étant présumée ; les mécanismes de chiffrement en transit et au repos, leurs composants et la gestion des clés sont ceux documentés pour l'architecture retenue ; les rôles et permissions sont configurés et recettés pour les identités et systèmes effectivement raccordés ; les événements journalisés, leur contenu, leur durée de conservation et leurs accès sont définis pour le déploiement retenu.