Veille du matin — 4 signalements

LINDBERGH FORMATION — 16 rue de Maillé, 91310 Montlhéry · RCS Evry 817 946 114

Document établi le 09/11/2026

08/08/2026 · document fictif

Document fictif — exemple de démonstration

Ce document est produit par le site Blue Lemon Agent pour illustrer ce qu'un agent IA remet à ses utilisateurs. Les sociétés, dossiers, montants et personnes qui y figurent sont inventés. Il n'a aucune valeur juridique, comptable ni commerciale.

Document fictif, produit pour la démonstration. **Le premier signalement porte sur le travail de l'agent lui-même** — c'est le seul de ce dossier dont il soit la cause.

#	Signalement	Ce qui l'a déclenché	Ce qui est en jeu	Destinataire	Relance
1	**22 rendez-vous non honorés sur 61**	**Présence constatée**	**14 posés à plus de 15 jours**	**Direction commerciale**	7 j
2	**9 rendez-vous hors catalogue**	**Catalogue d'offres**	**9 déplacements**	**Le commercial, avant son départ**	**Immédiate**
3	**1 créneau à 200 km**	**Calendrier partagé**	**Une demi-journée à deux**	**Le commercial**	**Immédiate**
4	47 demandes hors horaires	Journal des demandes	**2 jours d'attente**	**Traitées par l'agent le soir même**	—

Les deux signalements immédiats partent avant que la route ne soit faite.
Après, l'information ne vaut plus rien : le déplacement est le coût, pas le rendez-vous.

Les six garanties qui font qu'un rendez-vous posé est un rendez-vous tenu

La garantie	Ce que vous y gagnez
Un créneau n'est annoncé qu'une fois garanti	**Ni déplacement pour rien, ni double réservation : ce qui coûte cher, c'est la route, pas le rendez-vous**
La qualification porte sur ce que le prospect déclare, pas sur son aisance au téléphone	**Le client discret n'est plus déclassé : vos commerciaux voient les vrais projets, pas les bons parleurs**
Un rendez-vous se pose sur un besoin	**Chaque ligne de l'agenda vaut le déplacement qu'elle coûte, au lieu d'entretenir un contact**
Prix et délais partent le jour ouvré suivant, par un commercial	**La nuit, le prospect obtient tout de suite un accusé de réception daté et un créneau ; la réponse qui engage l'entreprise reste celle d'une personne**
Une opposition est appliquée à la seconde	**Art. 21 du RGPD : votre fichier reste propre et vos relances défendables**
Le temps de trajet vient de vos règles, jamais d'une estimation	**Une marge que vous fixez — deux heures, une demi-journée — appliquée sans interprétation : une estimation se tromperait d'un facteur deux, et c'est l'agenda du commercial qui le paierait**

Demandez une démonstration avec vos propres documents
Ce document est un exemple fictif. Pour voir l'agent travailler sur vos propres documents, demandez une démonstration depuis sa fiche.
https://bluelemonagent.ai/entreprises/cas-usage/agent-ia-qualification-prise-rdv

LINDBERGH FORMATION — Blue Lemon Agent — RCS Évry 817 946 114 —
Mentions légales : bluelemonagent.ai/mentions-legales

Portée de ce document : le service exploité par Blue Lemon Agent. Pour un agent déployé chez vous, la localisation applicable est celle de l'architecture décrite au devis et vérifiée avant mise en service ; l'exécution locale n'est annoncée que pour la configuration explicitement décrite et recettée au devis ; l'isolation applicable dépend du mode de déploiement décrit au devis, aucune isolation dédiée n'étant présumée ; les mécanismes de chiffrement en transit et au repos, leurs composants et la gestion des clés sont ceux documentés pour l'architecture retenue ; les rôles et permissions sont configurés et recettés pour les identités et systèmes effectivement raccordés ; les événements journalisés, leur contenu, leur durée de conservation et leurs accès sont définis pour le déploiement retenu.