# Prévisionnel — hypothèses affichées et comparaison de cohorte

LINDBERGH FORMATION — 16 rue de Maillé, 91310 Montlhéry · RCS Evry 817 946 114

Document établi le 09/11/2026

Point mort à 41 réparations par semaine · deux scénarios · document fictif

> **Document fictif — exemple de démonstration**
> Ce document est produit par le site Blue Lemon Agent pour illustrer ce qu'un agent IA remet à ses utilisateurs. Les sociétés, dossiers, montants et personnes qui y figurent sont inventés. Il n'a aucune valeur juridique, comptable ni commerciale.

> **Document fictif**, produit pour la démonstration. **Il est exprimé en volumes et en parts, pas en montants** : ce sont les volumes qui se comparent d'un dossier à l'autre, et ce sont eux qui se discutent avec une porteuse.

## Les deux comparaisons

| Repère | Valeur | Origine |
|---|---|---|
| Première année visée par la porteuse | **81 % du régime de croisière** | Son hypothèse |
| **Médiane de votre cohorte** | **62 % du régime de croisière** | **37 dossiers, 3 ans** |
| Position dans la cohorte | **Au-dessus de 31 dossiers sur 37** | Classement |
| **Écart** | **+ 19 points** | — |

## Le point mort, ramené au volume

| Mois | Réparations par semaine prévues | Point mort | Position |
|---|---|---|---|
| M+3 | **34** | 41 | **Sous le point mort** |
| M+4 | 38 | 41 | **Sous le point mort** |
| M+5 | 43 | 41 | Au-dessus |
| M+6 | **48** | 41 | Au-dessus |

> **Le plan de trésorerie remis par la porteuse n'écrit pas les quatre mois passés sous le point mort.** Ce n'est pas une erreur de calcul : c'est une conséquence de l'hypothèse de montée en charge, et elle disparaît si l'on change cette seule ligne.

## Les deux scénarios, côte à côte

| Scénario | Montée en charge | Mois sous le point mort | Première année atteinte |
|---|---|---|---|
| **A — hypothèse de la porteuse** | **3 mois** | **4** | **81 %** |
| **B — médiane de la cohorte** | **9 mois** | **7** | **62 %** |

**Les deux scénarios sont remis ensemble, jamais l'un sans l'autre.** Un seul tableau se lit comme un verdict ; deux tableaux se lisent comme une conversation, et c'est cette conversation qui est le métier du conseiller.

## Ce que ce document n'établit pas

| Question | À qui elle revient |
|---|---|
| Le projet est-il viable ? | **Au conseiller, qui l'apprécie et le signe** |



LINDBERGH FORMATION — Blue Lemon Agent — RCS Évry 817 946 114 —
Mentions légales : bluelemonagent.ai/mentions-legales

| Question | À qui elle revient |
|---|---|
| Quel scénario retenir pour le dossier de financement ? | **Au conseiller, avec la porteuse** |
| Quelle forme juridique et quel régime fiscal choisir ? | **Au conseiller, à partir des pages officielles fournies** |

Scénario retenu, motif et date : _____

> **Demandez une démonstration avec vos propres documents**
> Ce document est un exemple fictif. Pour voir l'agent travailler sur vos propres documents, demandez une démonstration depuis sa fiche.
> https://bluelemonagent.ai/entreprises/cas-usage/agent-ia-creation-entreprise

Portée de ce document : le service exploité par Blue Lemon Agent. Pour un agent déployé chez vous, la localisation applicable est celle de l'architecture décrite au devis et vérifiée avant mise en service ; l'exécution locale n'est annoncée que pour la configuration explicitement décrite et recettée au devis ; l'isolation applicable dépend du mode de déploiement décrit au devis, aucune isolation dédiée n'étant présumée ; les mécanismes de chiffrement en transit et au repos, leurs composants et la gestion des clés sont ceux documentés pour l'architecture retenue ; les rôles et permissions sont configurés et recettés pour les identités et systèmes effectivement raccordés ; les événements journalisés, leur contenu, leur durée de conservation et leurs accès sont définis pour le déploiement retenu.



LINDBERGH FORMATION — Blue Lemon Agent — RCS Évry 817 946 114 —
Mentions légales : bluelemonagent.ai/mentions-legales