Veille du matin — 4 signalements

LINDBERGH FORMATION — 16 rue de Maillé, 91310 Montlhéry · RCS Evry 817 946 114

Document établi le 09/11/2026

08/08/2026 · document fictif

Document fictif — exemple de démonstration

Ce document est produit par le site Blue Lemon Agent pour illustrer ce qu'un agent IA remet à ses utilisateurs. Les sociétés, dossiers, montants et personnes qui y figurent sont inventés. Il n'a aucune valeur juridique, comptable ni commerciale.

Document fictif, produit pour la démonstration. **Aucun des quatre signalements ne porte sur un commercial** : trois portent sur la structure du CRM, un sur une prévision de portefeuille.

#	Signalement	Ce qui l'a déclenché	Ce qui est en jeu	Destinataire	Relance
1	**340 fiches au suivi dépassé**	**Date de prochaine action**	**Le portefeuille affiché**	**Leur commercial, jamais sa hiérarchie**	Mensuelle
2	**1 champ rempli 900 fois pareil**	**Ordre de la liste**	**Toute statistique d'origine**	**Qui conçoit le formulaire**	7 j
3	61 doublons probables	Comparaison de fiches	**Une fusion ne se défait pas**	**Qui administre, un par un**	7 j
4	14 montants modifiés après clôture	Journal	**L'écart prévisionnel**	**Direction commerciale, en volume**	Mensuelle

> **Le premier signalement ne remonte jamais à la hiérarchie.** Trois cent quarante actions en retard décrivent une charge de travail ; le signalement nominatif transformerait un outil d'aide en outil de contrôle.

Six gestes gardés par vos commerciaux — les 4 signalements du matin, eux, sont déjà instruits

Le geste, gardé par le commercial	Pourquoi il lui revient
Modifier une donnée saisie par un humain	**Elle devient indiscernable d'une saisie**
Fusionner deux fiches sans validation	**Aucun CRM ne sait séparer ce qu'on a joint**
Inventer une valeur manquante	**Elle serait indiscernable d'une vraie**
Envoyer un message sans validation, hors des quatre familles ouvertes (CRM-ENV-001 à 004)	**Il porte le nom du commercial**
Faire avancer une opportunité d'une étape sans validation	**C'est une affirmation commerciale**
Compter les retards par commercial	**Il les supprimerait au lieu de les rattraper**

> **Demandez une démonstration avec vos propres documents**
> Ce document est un exemple fictif. Pour voir l'agent travailler sur vos propres documents, demandez une démonstration depuis sa fiche.
> https://bluelemonagent.ai/entreprises/cas-usage/agent-ia-commercial-crm

Portée de ce document : le service exploité par Blue Lemon Agent. Pour un agent déployé chez vous, la localisation applicable est celle de l'architecture décrite au devis et vérifiée avant mise en service ; l'exécution locale n'est annoncée que pour la configuration explicitement décrite et recettée au devis ; l'isolation applicable dépend du mode de déploiement décrit au devis, aucune isolation dédiée n'étant présumée ; les mécanismes de chiffrement en transit

LINDBERGH FORMATION — Blue Lemon Agent — RCS Évry 817 946 114 —
Mentions légales : bluelemonagent.ai/mentions-legales

et au repos, leurs composants et la gestion des clés sont ceux documentés pour l'architecture retenue ; les rôles et permissions sont configurés et recettés pour les identités et systèmes effectivement raccordés ; les événements journalisés, leur contenu, leur durée de conservation et leurs accès sont définis pour le déploiement retenu.