

Point client Cerault — novembre

LINDBERGH FORMATION — 16 rue de Maillé, 91310 Montlhéry · RCS Evry 817 946 114

Document établi le 23/09/2026

Trois décisions à faire prendre · document fictif

Document fictif — exemple de démonstration

Ce document est produit par le site Blue Lemon Agent pour illustrer ce qu'un agent IA remet à ses utilisateurs. Les sociétés, dossiers, montants et personnes qui y figurent sont inventés. Il n'a aucune valeur juridique, comptable ni commerciale.

Document fictif, produit pour la démonstration. **Le dossier est prêt la veille au soir, sans qu'on l'ait demandé.** Le reporting prenait 40 % du temps d'une campagne ; il en prend 8 %.

Ce que la campagne a fait

Indicateur	Cette campagne	Précédente	Lecture
Impressions	412 000	388 000	Volume comparable
Taux de clic	1,9 %	1,1 %	L'écart vient des accroches, pas du volume
Demandes de devis	34	22	+55 %
Coût par demande	41 €	74 €	Divisé par 1,8

Le coût par demande est le budget dépensé divisé par le nombre de demandes de devis reçues. C'est le seul chiffre que l'annonceur compare d'un mois sur l'autre — les impressions ne se comparent à rien.

La lecture, donnée avant qu'on la demande

L'angle « **fabrication française** » **porte 68 % des clics pour 25 % du budget**. Sur 412 000 impressions, le décalage est trop net pour être du hasard. C'est l'angle que l'historique désignait et que le test A/B a confirmé : **la décision de basculement ne repose pas sur une intuition d'agence**.

Référencement naturel — huit semaines après la publication

Requête	Volume mensuel	Position	Action préparée
établi d'atelier professionnel	2 400	4 ^e (absent des 3 premières pages avant)	3 balises réécrites — passe devant deux concurrents
établi fabrication française	1 400	9 ^e	Intertitre à renforcer
établi métallique atelier	2 600	Page 2	Sous surveillance, mesure à 60 jours

Les trois décisions

Décision	Le chiffre qui la justifie	Qui tranche
Basculer le budget sur l'angle gagnant	68 % des clics pour 25 % du budget	Le conseil
Porter le budget média de décembre de 1 400 € à 2 400 €	58 demandes attendues au lieu de 34, à coût par demande constant	L'annonceur

Décision	Le chiffre qui la justifie	Qui tranche
Ouvrir l'audience aux artisans	19 % des demandes reçues, cible jamais visée	Le conseil

Ce qui n'est pas dans le dossier : une projection de chiffre d'affaires. **Le taux de transformation et le panier de l'annonceur ne sont pas connus de l'agence** — une projection sans eux serait une décoration. **Ces deux chiffres demandés en point client, la projection figure au dossier du mois suivant.**

Portée de ce document : le service exploité par Blue Lemon Agent. Pour un agent déployé chez vous, la localisation applicable est celle de l'architecture décrite au devis et vérifiée avant mise en service ; l'exécution locale n'est annoncée que pour la configuration explicitement décrite et recettée au devis ; l'isolation applicable dépend du mode de déploiement décrit au devis, aucune isolation dédiée n'étant présumée ; les mécanismes de chiffrement en transit et au repos, leurs composants et la gestion des clés sont ceux documentés pour l'architecture retenue ; les rôles et permissions sont configurés et recettés pour les identités et systèmes effectivement raccordés ; les événements journalisés, leur contenu, leur durée de conservation et leurs accès sont définis pour le déploiement retenu.