New business — 12 comptes et le tri des entrants

LINDBERGH FORMATION — 16 rue de Maillé, 91310 Montlhéry · RCS Evry 817 946 114

Document établi le 09/11/2026

Tiré de ce qui a marché · document fictif

> **Document fictif — exemple de démonstration**
> Ce document est produit par le site Blue Lemon Agent pour illustrer ce qu'un agent IA remet à ses utilisateurs. Les sociétés, dossiers, montants et personnes qui y figurent sont inventés. Il n'a aucune valeur juridique, comptable ni commerciale.

> **Document fictif**, produit pour la démonstration. **Le portrait des comptes vient des annonceurs les plus rentables de l'agence**, comparés aux comptes perdus — pas d'une idée de ce qu'est un bon client.

Les trois traits qui séparent

Trait	Chez les 9 plus rentables	Chez les 5 perdus
Secteur industrie ou santé	**8 sur 9**	1 sur 5
50 à 300 salariés	**7 sur 9**	2 sur 5
Responsable communication en poste	**9 sur 9**	**1 sur 5** — sans lui le cycle double et la marge tombe

Ce qui est préparé pour chacun des 12

Élément	Contenu
Fait daté et vérifiable	Campagne récente, recrutement annoncé, refonte de site — avec la page et la date
Angle d'approche	**Tiré d'un travail comparable déjà réalisé par l'agence**
Références citables	Deux, choisies dans le secteur du compte
Décision	**L'agence relit et envoie**

Les demandes entrantes — le sujet le plus rentable

Constat	Avant	Après un mois
Demandes reçues par mois	≈ 20	≈ 20
Délai moyen de première réponse	**3,2 jours**	**Moins d'une heure**
Demandes qualifiées	Au fil de l'eau	**12**
Rendez-vous posés dans l'agenda du conseil	—	**7**, dont 2 sur des comptes du portrait des douze
Affaires perdues au premier contact l'an dernier	**5**	**4 étaient parties chez un concurrent qui avait répondu le jour même**

Le circuit d'une demande entrante

Étape	Délai	Qui décide
Qualification à l'arrivée — budget annoncé, secteur, échéance	immédiat	Règles fixées par l'agence
Accusé posant deux questions utiles	**dans l'heure**	Modèle validé par l'agence

LINDBERGH FORMATION — Blue Lemon Agent — RCS Évry 817 946 114 —
Mentions légales : bluelemonagent.ai/mentions-legales

Étape	Délai	Qui décide
Trois créneaux dans l'agenda du conseil	si les critères sont réunis	**Le rendez-vous se tient entre l'agence et le prospect**
Fiche CRM créée et renseignée	immédiat	**Rien à ressaisir pour le conseil**

Le cadre, qui est aussi un argument de vente

Point	Réponse
Hébergement	**France, avec pour objectif de déploiement des traitements et des accès opérés dans l'Union européenne**
Briefs et créations des annonceurs	**Hébergés en France — modèle souverain en option**
Entraînement d'un modèle public	**Aucun**
Publication	**Jamais sans validation humaine**

> **Gardez cette page pour la fin de vos rendez-vous.** Trois de vos annonceurs l'exigent déjà au contrat-cadre ; peu d'agences peuvent le montrer par écrit.

À fixer par l'agence

Critères de qualification d'une demande entrante : _____

> **Demandez une démonstration avec vos propres documents**
> Ce document est un exemple fictif. Pour voir l'agent travailler sur vos propres documents, demandez une démonstration depuis sa fiche.
> https://bluelemonagent.ai/entreprises/secteurs/agent-ia-agences-communication

Portée de ce document : le service exploité par Blue Lemon Agent. Pour un agent déployé chez vous, la localisation applicable est celle de l'architecture décrite au devis et vérifiée avant mise en service ; l'exécution locale n'est

LINDBERGH FORMATION — Blue Lemon Agent — RCS Évry 817 946 114 —
Mentions légales : bluelemonagent.ai/mentions-legales

annoncée que pour la configuration explicitement décrite et recettée au devis ; l'isolation applicable dépend du mode de déploiement décrit au devis, aucune isolation dédiée n'étant présumée ; les mécanismes de chiffrement en transit et au repos, leurs composants et la gestion des clés sont ceux documentés pour l'architecture retenue ; les rôles et permissions sont configurés et recettés pour les identités et systèmes effectivement raccordés ; les événements journalisés, leur contenu, leur durée de conservation et leurs accès sont définis pour le déploiement retenu.