Demande non servie — 61 périodes de rupture

LINDBERGH FORMATION — 16 rue de Maillé, 91310 Montlhéry · RCS Evry 817 946 114

Document établi le 09/11/2026

4,2 % du volume, jusqu'à 11 % sur une famille · document fictif

Document fictif — exemple de démonstration

Ce document est produit par le site Blue Lemon Agent pour illustrer ce qu'un agent IA remet à ses utilisateurs. Les sociétés, dossiers, montants et personnes qui y figurent sont inventés. Il n'a aucune valeur juridique, comptable ni commerciale.

Document fictif, produit pour la démonstration. **Ce document contient une estimation, et elle est donnée comme telle, avec sa fourchette.** La demande non servie ne se relève pas : elle se reconstruit par comparaison avec des références jumelles restées disponibles, dans les mêmes magasins et sur la même période.

La méthode

Étape	Ce qui est fait	Pourquoi
Identification des périodes	**61 périodes de rupture sur 5 ans**	Repérées au taux de service par référence
Choix des jumelles	**Même famille, même format, même positionnement, disponibles**	**Elles subissent le même marché sans subir la rupture**
Écart de courbes	Différence entre leur évolution et la vôtre	Donne le volume manqué

Étape	Ce qui est fait	Pourquoi
Fourchette	**Systématique**	**C'est une estimation, pas un relevé**

Le résultat

Périmètre	Demande non servie	Fourchette	Base
Ensemble des familles	**4,2 % du volume**	**3,4 % à 5,1 %**	**61 périodes**
Nettoyants cuisine	**11 %**	**8,7 % à 13,4 %**	**9 ruptures en 5 ans**
Effet sur la prévision recalée	**+ 3 400 unités sur le trimestre**	—	3 familles
Chiffre d'affaires que l'historique ne montrait pas	**128 000 € par an**	—	Nettoyants cuisine

Une rupture qui se répète finit par se prophétiser elle-même : le volume manqué fait baisser l'historique, l'historique fait baisser la prévision, la prévision fait baisser l'approvisionnement. La famille nettoyants cuisine a parcouru ce cycle neuf fois en cinq ans.

> **Branché sur le taux de service par référence, le calcul se fait en continu** plutôt que rétrospectivement : l'entreprise voit alors la demande qu'elle a, et non seulement celle qu'elle a pu servir.

Raccordement au taux de service — décision et date : _____

LINDBERGH FORMATION — Blue Lemon Agent — RCS Évry 817 946 114 —
Mentions légales : bluelemonagent.ai/mentions-legales

Demandez une démonstration avec vos propres documents

Ce document est un exemple fictif. Pour voir l'agent travailler sur vos propres documents, demandez une démonstration depuis sa fiche.
https://bluelemonagent.ai/entreprises/cas-usage/agent-de-prevision-de-la-demande-forecasting

---

Portée de ce document : le service exploité par Blue Lemon Agent. Pour un agent déployé chez vous, la localisation applicable est celle de l'architecture décrite au devis et vérifiée avant mise en service ; l'exécution locale n'est annoncée que pour la configuration explicitement décrite et recettée au devis ; l'isolation applicable dépend du mode de déploiement décrit au devis, aucune isolation dédiée n'étant présumée ; les mécanismes de chiffrement en transit et au repos, leurs composants et la gestion des clés sont ceux documentés pour l'architecture retenue ; les rôles et permissions sont configurés et recettés pour les identités et systèmes effectivement raccordés ; les événements journalisés, leur contenu, leur durée de conservation et leurs accès sont définis pour le déploiement retenu.

LINDBERGH FORMATION — Blue Lemon Agent — RCS Évry 817 946 114 —
Mentions légales : bluelemonagent.ai/mentions-legales