Bilan de six mois — erreur mesurée et recul

LINDBERGH FORMATION — 16 rue de Maillé, 91310 Montlhéry · RCS Evry 817 946 114

Document établi le 09/11/2026

27 % → 14 % sur 54 couples · document fictif

Document fictif — exemple de démonstration

Ce document est produit par le site Blue Lemon Agent pour illustrer ce qu'un agent IA remet à ses utilisateurs. Les sociétés, dossiers, montants et personnes qui y figurent sont inventés. Il n'a aucune valeur juridique, comptable ni commerciale.

Document fictif, produit pour la démonstration. **Chaque valeur est donnée avec le nombre de couples prévision/réel sur lequel elle repose** : une erreur mesurée sur trois mois ne vaut pas une erreur mesurée sur soixante, et la présenter autrement serait trompeur.

Ce qui est mesuré

Mesure	Avant	Après	Base de mesure
Erreur à 4 semaines	**27 %**	**14 %**	**54 couples en réel, cohérent avec 540 au rejeu**
Erreur à 8 semaines	**34 %**	**19 %**	Même base
Taux de service	94,1 %	**97,3 %**	6 mois de sorties
Couverture de stock	**41 jours**	**33 jours**	**620 000 € de trésorerie libérée**
Durée de l'exercice	**9 jours**	**1,5 jour**	Feuilles de temps

Le temps, sur les trois postes de la fiche

Poste	Avant	Après
Construction d'une prévision	**60 %**	**8 %**
Documentation des hypothèses	**35 %**	**4 %**
Neutralisation des événements exceptionnels	**30 %**	**6 %**

La mesure que l'agent publie sur lui-même, sa cause et sa correction

Famille	Erreur	Cause	Correction et recul
Gamme bébé	**24 %, contre 27 % au départ**	**22 mois d'historique — deux cycles ne font pas une saisonnalité**	**Fourchette annoncée large dès le premier jour, passée de ± 14 % à ± 11 % en six mois**
Famille professionnelle	**22 %, contre 25 % au départ**	**61 % du volume chez un seul client — elle suit un carnet, pas une saison**	**Branchement au carnet prévisionnel du client : 12 %, sur 8 semaines de recul seulement**
7 autres familles	**Gain moyen de 15 points**	—	—

Le gain de la famille professionnelle est annoncé avec son recul, et il est court : huit semaines, soit deux couples prévision/réel. La mesure sera reprise au trimestre, quand la base sera cinq fois plus large, et publiée dans les deux cas.

> **L'ouverture aux 480 références est prête.** Testée sur 3 familles, l'erreur par référence ressort à **21 %**, soit **7 points au-dessus du niveau famille** — c'est le prix du détail, et cela suffit à dimensionner les séries de production.

LINDBERGH FORMATION — Blue Lemon Agent — RCS Évry 817 946 114 —
Mentions légales : bluelemonagent.ai/mentions-legales

Ouverture aux 480 références — décision et date : _____

Demandez une démonstration avec vos propres documents

Ce document est un exemple fictif. Pour voir l'agent travailler sur vos propres documents, demandez une démonstration depuis sa fiche.
https://bluelemonagent.ai/entreprises/cas-usage/agent-de-prevision-de-la-demande-forecasting

Portée de ce document : le service exploité par Blue Lemon Agent. Pour un agent déployé chez vous, la localisation applicable est celle de l'architecture décrite au devis et vérifiée avant mise en service ; l'exécution locale n'est annoncée que pour la configuration explicitement décrite et recettée au devis ; l'isolation applicable dépend du mode de déploiement décrit au devis, aucune isolation dédiée n'étant présumée ; les mécanismes de chiffrement en transit et au repos, leurs composants et la gestion des clés sont ceux documentés pour l'architecture retenue ; les rôles et permissions sont configurés et recettés pour les identités et systèmes effectivement raccordés ; les événements journalisés, leur contenu, leur durée de conservation et leurs accès sont définis pour le déploiement retenu.