

Mandat de révision tarifaire — 38 clients

sous barème

LINDBERGH FORMATION — 16 rue de Maillé, 91310 Montlhéry · RCS Evry 817 946 114

Document établi le 24/09/2026

214 000 € identifiés, courriers écrits, rien d'envoyé · document fictif

Document fictif — exemple de démonstration

Ce document est produit par le site Blue Lemon Agent pour illustrer ce qu'un agent IA remet à ses utilisateurs. Les sociétés, dossiers, montants et personnes qui y figurent sont inventés. Il n'a aucune valeur juridique, comptable ni commerciale.

Document fictif, produit pour la démonstration. **Aucun tarif n'est relevé et aucun courrier n'est parti.** Une révision tarifaire engage une relation client et un chiffre d'affaires : c'est une décision de gestion. **Ce document est le mandat proposé, avec ses bornes — pas un refus, pas une exécution.**

Ce qui a été trouvé, et comment

Constat	Valeur	Méthode
Clients facturés en dessous du barème	38	Croisement des 14 grilles tarifaires avec les prix réellement facturés, ligne par ligne, sur 24 mois
Marge concernée sur 12 mois	214 000 €	Écart entre prix barème et prix facturé
Remises de plus de 18 mois	31 sur 38	Date d'accord relevée au CRM

Constat	Valeur	Méthode
Erreurs de saisie ou irrégularités	0	Ce sont des gestes commerciaux justifiés le jour où ils ont été faits — et sans date de fin

Le tableur des barèmes est **la seule des sept sources qui vive hors des logiciels**, et la seule qui n'était rapprochée de la facturation par personne. **Ce n'est pas un défaut d'attention : c'est un rapprochement de 24 mois × 14 grilles que personne ne fait à la main.**

Les bornes proposées pour le mandat

Borne	Valeur proposée	Motif
Plafond de revalorisation	+2,4 points de marge par client	Au-delà, la hausse se négocie, elle ne s'annonce pas
Exclusion	Les 6 comptes de plus de 500 000 €	Ils se traitent en rendez-vous, pas par courrier
Préavis	30 jours	Laisse au client le temps de réagir avant l'effet
Date de fin du mandat	31/12, sans reconduction tacite	Un mandat qui se reconduit tout seul n'est plus un mandat
Retrait	D'un mot, à tout moment	Les envois non partis sont annulés à la seconde

Ce que donnent ces bornes

Population	Nombre	Marge concernée	Traitement
Clients entrant dans les bornes	31	168 000 €	Courriers envoyés en 20 minutes le jour de la signature du mandat

Population	Nombre	Marge concernée	Traitement
Clients hors bornes	7	46 000 €	Restent en brouillon pour le directeur commercial, argumentaire prêt
Total	38	214 000 €	—

Ce que contient chacun des 38 courriers

Élément	Contenu
Historique de la remise	Date d'accord, taux, motif enregistré au CRM
Nouveau prix	Ligne par ligne, sur les familles concernées
Date d'effet et préavis	Portés en tête du courrier, pas en bas de page
Interlocuteur	Le commercial du compte, nommé, avec sa ligne directe

Zéro courrier ne part sans mandat signé. Et le mandat signé ne rend pas la décision irréversible : **il la rend rapide, bornée et datée.**

À fixer par la direction

Plafond de revalorisation et date de fin du mandat retenus : _____

Portée de ce document : le service exploité par Blue Lemon Agent. Pour un agent déployé chez vous, la localisation applicable est celle de l'architecture décrite au devis et vérifiée avant mise en service ; l'exécution locale n'est annoncée que pour la configuration explicitement décrite et recettée au devis ; l'isolation applicable dépend du mode de déploiement décrit au devis, aucune isolation dédiée n'étant présumée ; les mécanismes de chiffrement en transit et au repos, leurs composants et la gestion des clés sont ceux documentés pour l'architecture retenue ; les rôles et permissions sont configurés et recettés pour les identités et systèmes effectivement raccordés ; les événements journalisés, leur contenu, leur durée de conservation et leurs accès sont définis pour le déploiement retenu.