Ouvrir les indicateurs individuels

LINDBERGH FORMATION — 16 rue de Maillé, 91310 Montlhéry · RCS Evry 817 946 114

Document établi le 09/11/2026

Document fictif

> **Document fictif — exemple de démonstration**
> Ce document est produit par le site Blue Lemon Agent pour illustrer ce qu'un agent IA remet à ses utilisateurs. Les sociétés, dossiers, montants et personnes qui y figurent sont inventés. Il n'a aucune valeur juridique, comptable ni commerciale.

> **Document fictif**, produit pour la démonstration. **Le suivi individuel est licite. Les deux tableaux sont disponibles, et le dossier qui sécurise le premier est fourni.**

Ce qui est fourni pour installer l'échelon individuel

Condition	Fondement	Ce que l'agent produit	Temps économisé
Proportionnalité à l'objectif	**Art. L1121-1 du Code du travail**	**Périmètre réduit, justifié par écrit**	**—**
Information préalable des personnes	**Art. L1222-4 du Code du travail**	**Note datée, prête à diffuser**	**—**
Consultation du CSE	**À partir de 50 salariés**	**Dossier complet : finalité, données, destinataires, durée**	**Une demi-journée**

> La CNIL rappelle que **« un employeur a le pouvoir d'encadrer et de contrôler l'activité des membres du personnel »**. Ce sont les conditions qui sont encadrées, pas le principe.

Les deux indicateurs individuels possibles, comparés

Indicateur	Effet sur le comportement	Effet sur le tableau	Le témoin de 5 % survit ?
Taux de transformation par personne	**Les devis à faible chance ne sont plus émis**	**Le taux monte, le nombre d'affaires baisse**	**Non**
Affaires signées par personne	**Aucun effet de ce type**	**Suit l'activité réelle**	**Oui**

Ce que le témoin rapporte, et qu'il faut préserver

Mesure	Valeur
Part des leads notés bas tirés au sort et travaillés	**5 %**
Conversion de ces leads	**9 %**
Conversion des leads notés haut	**14 %**
Affaires signées grâce au témoin ce semestre	**22**

L'écart est réel — **et quatre fois plus faible que ce que le score laissait croire.** Sans le témoin, un lead noté bas n'est jamais rappelé, donc ne convertit jamais, **et le score a raison indéfiniment.**

À arbitrer par l'entreprise

Indicateur individuel retenu, le cas échéant : _____

LINDBERGH FORMATION — Blue Lemon Agent — RCS Évry 817 946 114 —
Mentions légales : bluelemonagent.ai/mentions-legales

Date de consultation du CSE : _____

Part de leads notés bas tirés au sort pour le témoin : _____ %

Demandez une démonstration avec vos propres documents

Ce document est un exemple fictif. Pour voir l'agent travailler sur vos propres documents, demandez une démonstration depuis sa fiche.
https://bluelemonagent.ai/entreprises/cas-usage/agent-crm-enrichissement-scoring-de-leads

Portée de ce document : le service exploité par Blue Lemon Agent. Pour un agent déployé chez vous, la localisation applicable est celle de l'architecture décrite au devis et vérifiée avant mise en service ; l'exécution locale n'est annoncée que pour la configuration explicitement décrite et recettée au devis ; l'isolation applicable dépend du mode de déploiement décrit au devis, aucune isolation dédiée n'étant présumée ; les mécanismes de chiffrement en transit et au repos, leurs composants et la gestion des clés sont ceux documentés pour l'architecture retenue ; les rôles et permissions sont configurés et recettés pour les identités et systèmes effectivement raccordés ; les événements journalisés, leur contenu, leur durée de conservation et leurs accès sont définis pour le déploiement retenu.

LINDBERGH FORMATION — Blue Lemon Agent — RCS Évry 817 946 114 —
Mentions légales : bluelemonagent.ai/mentions-legales